

『MFクラウド会計 for デンタルクリニック』

国内会計ソフト初、14種類のレセコンデータの自動取得に対応

～マネーフォワードとストランザが業務提携、歯科医院の会計業務の効率化や経営の見える化を促進～

株式会社マネーフォワード（本社：東京都港区、代表取締役社長 CEO：辻庸介、以下「当社」）は、株式会社ストランザ（本社：東京都港区、代表取締役：西島彰一、以下「ストランザ」）と業務提携し、歯科医院向けに新たな取り組みを開始いたします。

当社が提供する歯科医院向けクラウド型会計ソフト『MFクラウド会計 for デンタルクリニック』は、ストランザの技術を活用し、7社14種類のレセプトコンピュータ（以下、「レセコン」）から、売上をはじめとするデータの自動取得に対応いたします。これにより、歯科医院や会計事務所は、会計業務の大幅な効率化を実現することが可能になります。また、様々な経営分析機能を利用することで、経営の見える化やタイムリーな経営改善にお役立ていただくことができます。なお、この度のレセコンからのデータの自動取得は、歯科業界および会計ソフト業界において、国内で初めての取り組みとなります。

マネーフォワードとストランザが提携、
歯科医院の会計業務の効率化や経営の見える化を促進

【歯科医院の会計業務における現状と課題】

歯科医院では、診療収入・仕入の管理や経理処理において効率化されていないケースが多く、会計処理に膨大な手間が発生しています。たとえば診療収入は、レセコンと呼ばれる専用計算機に日々入力されていますが、経理担当や会計事務所はレセコンから出力された診療収入データを紙やPDFで回収し、手作業で会計ソフトに入力しています。また、レセコンデータには、データにもとづいた経営分析および経営管理機能があるにもかかわらず、診療収入の詳細把握や経営改善に十分に活用されていないのが現状です。

【業務提携によるソリューション】

レセコンデータの自動取得を活用することで、歯科医院における会計処理に要するコスト削減並びに詳細な診療報酬分析を可能にします。また、ストランザが提供する歯科経営管理システム『Apotool&Box for Dentist』の予約機能並びに患者管理機能を合わせて利用することで、歯科医院経営の見える化から、集患や増患などの経営課題の解決まで、一貫した経営管理を行うことが可能になります。

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社マネーフォワード 広報担当：柏木、青木 E-mail：pr@moneyforward.co.jp TEL：03-6453-9161

【業務提携の概要】
(1) 『MFクラウド会計 for デンタルクリニック』におけるレセコンデータの自動取得

開始時期：2016年5月30日

連携可能なレセコン：

レセコンメーカー	対応機種
株式会社ミック	MWS palette
株式会社オブテック	Opt.one
株式会社モリタ	DOC-5
デンタルシステムズ株式会社	Power4G
株式会社アキラックス	AQUILAX i+モデルS
	AQUILAX i+モデルA
	AQUILAX i+モデルB
	AQUILAX i+モデルC
株式会社岡山情報処理センター(OEC)	TDM-MAX II
	TDM-MAX III +
株式会社ノーザ*	WinForce
	WiseStaff-7
	WiseStaff-8
	WiseStaff-9

*対応予定

(2) 『MFクラウド会計 for デンタルクリニック』及び『Apotool&Box for Dentist』の販売協力

販売目標：1年で2,500の歯科医院への導入

 本業務提携に関するお問い合わせ先：biz-support@moneyforward.co.jp**

**各製品の仕様についてのお問い合わせは、下記までお願い致します。

 『MFクラウド会計 for デンタルクリニック』について biz-support@moneyforward.co.jp

 『Apotool&Box for Dentist』について <http://apotool.jp>
◆◆『MFクラウド会計 for デンタルクリニック』とは◆◆

「テクノロジーの力で、楽に、簡単に、しかも安く」というコンセプトで設計された会計ソフト、『MFクラウド会計』からの業種特化型サービスで、歯科医院に特化した機能を搭載しています。

開始日：2015年12月18日

対象：歯科医院並びに会計事務所

価格：6,980円(税抜)/月(予定)

販売方法：会計事務所および歯科商工業者を通じた販売

 URL：https://biz.moneyforward.com/dental_clinic

特長：

- ・レセコンデータと自動で連携することで診療収入の詳細分析が可能になり、経営が見える化
- ・さらに予約システムやPOSシステムなどとの連動により、より緻密な経営管理が可能に
- ・歯科材料・技工材料通販サイト『Ciモール』や『ASKUL MEDeTOMO』、『HAPPY HANDS』の日々の購入履歴を自動取得することで、仕入の自動計上が可能
- ・MacでもiPad、Windows XPでも使える。クラウドなのでバックアップも万全、アップデート不要。
- ・複数名でリアルタイムにデータ共有。スタッフ間や社外の税理士とのコミュニケーションが容易に
- ・歯科医院に特化した勘定科目体系のデフォルト設定

【本件に関するお問い合わせ先】

 株式会社マネーフォワード 広報担当：柏木、青木 E-mail：pr@moneyforward.co.jp TEL：03-6453-9161



◆◆『Apotool&Box for Dentist』とは◆◆

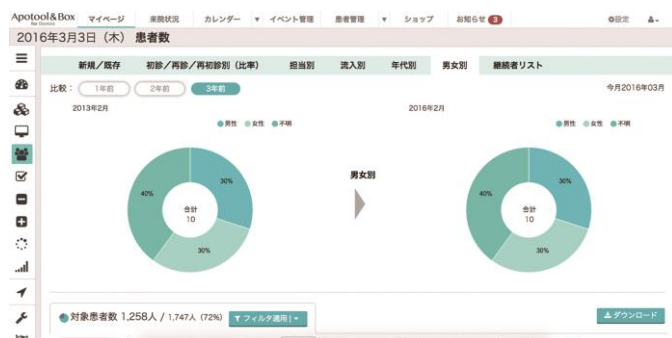
『Apotool&Box for Dentist』とは、単なる予約システムを超えた使える予約システムを目指して設計、開発されました。レセコンとのデータ連携に強みを持ち、予約から得られる情報とレセコンから得られる情報を統合出来るシステムです。

URL : <http://apotool.jp>

価格 : 9,000 円 (税抜) ~ /月

特長 :

- ・クラウド型の歯科医院向 予約システムで、いつでも、どこでも閲覧、編集を可能に
- ・他社にはないレセコン連携機能を搭載。患者原簿のみならず、日計、月計データまでも取得
- ・ひと目でわかる予約帳画面、操作性の良さでどなた様でも使える様に設計
- ・日々の予約業務の操作だけで、それぞれの用途にあった多種多様な患者リストに振り分けられ、キャンセル者、定期検診対象者など、医院の経営に欠かせない情報が自動で管理
- ・他社システムにはない、診療項目に応じた自動メール送信等、多彩なメール機能を搭載



■ 歯科医院の声

医療法人社団 誠敬会 誠敬会クリニック (神奈川県横浜市)

会長 吉野敏明氏



歯科医は技術を磨くのももちろん大切ですが、経営を学ぶことも同じ位大切だと常々思っています。日本の歯科医の技術力は世界的にみても高い水準を保っていますが、院長自ら積極的に経営に携わっているケースはとても少ないように感じます。歯科医院経営は企業経営と同様で、社長である院長が財務諸表を読み解き、適切な経営判断を下すことは必要不可欠ではないでしょうか。売上を伸ばすために稼働時間を増やす、というような応急処置を続けるだけではいつか限界が来るでしょう。当医院では、継続的に経営していくための次の一手に投資することに重きを置いてきました。そのために、リアルタイムに経営を把握することがとても重要であり、現在は手作業で膨大なデータを分析しています。今回の新サービスを利用することで、それらの手作業から解放され、自動で会計や経営分析が可能になることにはとても大きなメリットを感じています。歯科業界全体で利用され、院長自らが経営にコミットする医院が全国に広がり、歯科業界全体が活性化することを願っています。

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社マネーフォワード 広報担当：柏木、青木 E-mail : pr@moneyforward.co.jp TEL : 03-6453-9161

医療法人社団 相生会 (東京都港区)**理事長 浜島 均氏**

現在全国で7つの分院を展開しているため、リアルタイムで各医院の経営状況を把握することが非常に大変です。毎月医院ごとに経営レポートを提出してもらい、訪問をして各医院の院長と経営の話をしています。レポート作成は現在手作業で行っているため莫大な手間が発生している事に加え、医院によってレポートの質が異なっていることに課題を感じていました。さらに、医院ごとに取引している金融機関が異なっているため、複数の銀行取引の把握だけでも数が多く時間がかかっています。「MFクラウド会計 for デンタルクリニック」と「Apotool&Box」を併用することでこれらの問題がなくなり、7医院すべての経営状況と会計データが一瞬にして把握できることで、より迅速な経営判断や経営計画の作成などが可能になると思います。今回の2社の提携を本当に楽しみにしていました。いち早く導入し、経営に役立てていきたいと思っています。

若林歯科医院 (東京都渋谷区)**院長 若林健史氏**

2社の取り組みは、歯科業界を大きく変えるきっかけになると信じています。世の中でIT化やクラウドの普及が急速に進む中、歯科業界ではまだまだ非効率で古い商習慣が残っています。そんな中、レセコンメーカーが新興のクラウドベンダーとデータ連携を実行するという事実は、歯科業界の歴史にも残る位大きな変化をもたらすのではないかと、ワクワクしています。取り組みはスタートしたばかりですが、引き続き本取り組みをはじめ、レセコンメーカーや歯科業界全体の動向に注目していきたいと思っています。

【株式会社ストランザについて】 <http://stransa.co.jp/>

2013年5月設立以来、社名の由来である“Strategic Transaction Service”の下、「ひとつひとつのデータに戦略的な意味がある」をコンセプトに業界特化型のCRMソリューションを開発・販売しています。

・主な提供サービス

歯科経営管理システム『Apotool&Box for Dentist』 <http://apotool.jp>

【株式会社マネーフォワードについて】 <http://corp.moneyforward.com/>

2012年5月の設立以来、自動家計簿・資産管理サービスや、ビジネス向けクラウドサービスなど、お金に関するプラットフォームを開発・提供しています。

・主な提供サービス (一部抜粋)

自動家計簿・資産管理サービス『マネーフォワード』 <https://moneyforward.com/>

確定申告ソフト『MFクラウド確定申告』 https://biz.moneyforward.com/tax_return

会計ソフト『MFクラウド会計』 <https://biz.moneyforward.com/>

請求書作成ソフト『MFクラウド請求書』 <https://invoice.moneyforward.com>

給与計算ソフト『MFクラウド給与』 <https://biz.moneyforward.com/payroll>

マイナンバー管理ソフト『MFクラウドマイナンバー』 <https://biz.moneyforward.com/mynumber>

経費精算ソフト『MFクラウド経費』 <https://biz.moneyforward.com/expense>

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社マネーフォワード 広報担当：柏木、青木 E-mail : pr@moneyforward.co.jp TEL : 03-6453-9161